



# basic education

Department:  
Basic Education  
**REPUBLIC OF SOUTH AFRICA**

## NASIONALE SENIOR SERTIFIKAAT

**GRAAD 12**

**LANDBOUWETENSKAPPE V2**

**MEMORANDUM**

**FEBRUARIE/MAART 2014**

**PUNTE: 150**

**Hierdie memorandum bestaan uit 9 bladsye.**

**AFDELING A****1.1 Meervoudigekeuse-vrae**

1.1.1	A✓✓		
1.1.2	B✓✓		
1.1.3	A✓✓		
1.1.4	D✓✓		
1.1.5	C✓✓		
1.1.6	B✓✓		
1.1.7	B✓✓		
1.1.8	A✓✓		
1.1.9	C✓✓		
1.1.10	A✓✓	(10 x 2)	(20)

**1.2 Kolom A/Kolom B**

1.2.1	D✓✓		
1.2.2	F✓✓		
1.2.3	A✓✓		
1.2.4	I✓✓		
1.2.5	B✓✓	(5 x 2)	(10)

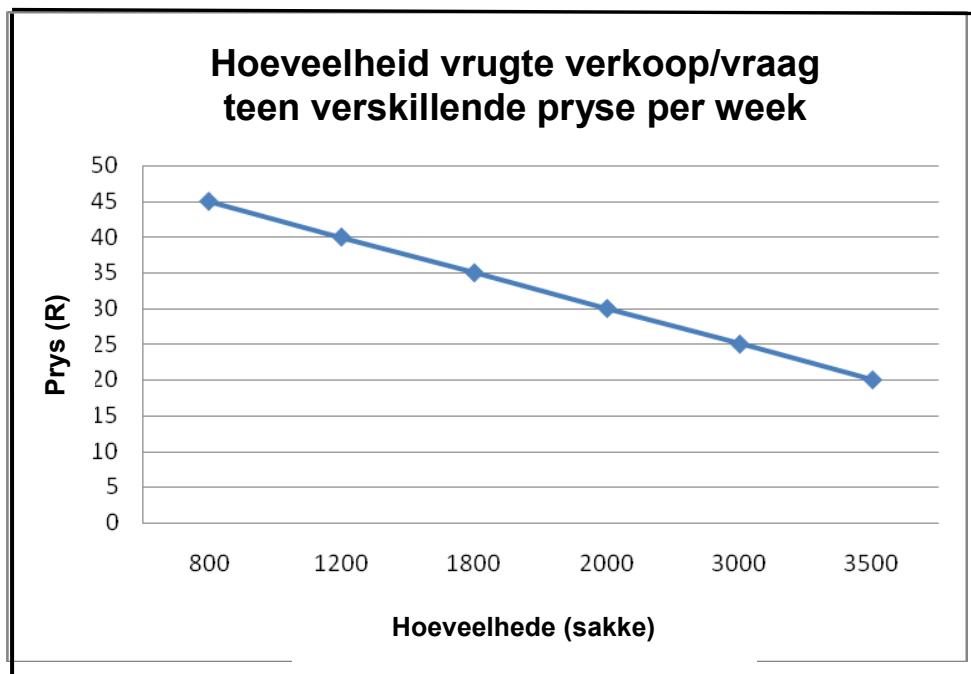
**1.3 Een woord/term**

1.3.1	Koöperatiewe/poelstelsel ✓✓		
1.3.2	Arbeid ✓✓		
1.3.3	Krediet/Lening ✓✓		
1.3.4	Opgradering ✓✓		
1.3.5	Mutasie ✓✓	(5 x 2)	(10)

**1.4 Verander die onderstreepte woord**

1.4.1	netto inkomste ✓		
1.4.2	poel ✓		
1.4.3	kapitaal ✓		
1.4.4	bestuur ✓		
1.4.5	dominante ✓	(5 x 1)	(5)

**TOTAAL AFDELING A: 45**

**AFDELING B****VRAAG 2: LANDBOUBESTUUR****2.1 Prys en die hoeveelheid vrugte****2.1.1 Lyngrafiek**

Merk grafiek met die volgende afmerklys:

Kriteria	Ja: 1 Punt	Nee: 0 Punte
1. Lyngrafiek	1 ✓	
2. X-as voorsien van byskrif	1 ✓	
3. Y-as voorsien van byskrif	1 ✓	
4. Punte korrek geplot	1 ✓	
5. Korrekte opskrif	1 ✓	
6. Korrekte eenhede	1 ✓	

(6)

**2.1.2 Aspekte van bemarking**

- Vraag ✓ (1)

**2.1.3 Implikasie van die bemarkingsaspekte verteenwoordig deur die kurwe**

- Hoe laer die prys ✓
- Hoe groter sal die hoeveelhede vrugte wees wat aangevra sal word/aangekoop word en omgekeerd ✓ (2)

**2.1.4 Effek van reële inkomste van verbruikers**

- Hoe groter die koopkrag ✓
- Hoe groter is die aanvraag na 'n produk ✓
- Verhoging in hoeveelhede in aanvraag ✓
- Beïnvloed die prys ✓ (Enige 2) (2)

## 2.2 Byeboerdery

- 2.2.1 Entrepreneur – 'n mens wat 'n besigheidsgleentheid kan sien✓ en dit gebruik om winste te maak ✓ (2)
- 2.2.2 **TWEE strategieë om waarde toe te voeg tot die bedryf**
- Verkoop die broekamer ✓
  - Huur korwe uit met swerm bye ✓
  - Produseer kerse ✓
  - Produseer propolis (natuurlike antiseptiese room) ✓ (Enige 2) (2)
- 2.2.3 **VIER grootste uitdagings vir die entrepreneurs**
- Beplanning ✓
  - Opleiding van meer entrepreneurs ✓
  - Kry van 'n mark ✓
  - Gebrek aan gereedskap ✓
  - Veiligheid (bye is gevaaarlik) ✓ (Enige 4) (4)
- 2.2.4 **Volhoubare besigheidsplan**
- Algemene oorsig van die besigheid ✓
  - Bemarkingsinligting ✓
  - Besonderhede van personeel ✓
  - Finansiële besonderhede ✓ (Enige 2) (2)

## 2.3 Roete van vleis vanaf die plaas tot by die verbruiker.

- 2.3.1 **Bereken die verbruikersprys**
- (a) **Verbruikersprys**
- R30 + R2 + R14,50 ✓
  - = R46,50 ✓ (2)
- (b) **Persentasie wins**
- R14,50 – R5 = R9,50 ✓
  - $\frac{9,50}{14,50} \times 100$  ✓
  - 65,5% ✓ (3)

## 2.3.2 Aspekte van die skematische voorstelling

- (a) Verwerker: Abattoir/slaghuis ✓ (1)
- (b) Handelaar: Slaghuis ✓ (1)
- (c) Produsent: Boer ✓ (1)

2.3.3	<b>Bemarkingsaspekte soos geillustreer</b>		
	• Agri-besigheidsketting/bemarkingskanale ✓	(1)	
2.3.4	<b>Nadele van die bemarkingsaspek vir die verbruiker</b>		
	• Koste word by die rou produk gevoeg ✓		
	• Produk kan nie direk by die produsent gekoop word nie✓	(Enige 1)	(1)
2.4	<b>Faktore wat die bemarking van landbouprodukte bemoeilik</b>		
	• Bederbaarheid ✓		
	• Hoër bemarkingskoste ✓		
	• Onsekerheid oor produksie weens die klimaat ✓		
	• Seisoenale wisselings ✓		
	• Variasie in gehalte/standaardisasie ✓	(Enige 4)	(4)
			[35]

### QUESTION 3: PRODUCTION FACTORS AND MANAGEMENT

#### 3.1 Kapitaal as produksiefaktor

##### 3.1.1 Voorbeelde van kapitaal

###### (a) Vastekapitaalitems

- Grond✓
  - Windpomp ✓
  - Tenk/dam✓
- (Enige 2) (2)

###### (b) Roerendekapitaalitems

- Beeste ✓
  - Skape ✓
- (2)

##### 3.1.2 TWEE bronne van vaste kapitaal

- Eie besparings ✓
- Krediet ✓
- Beleggingsmaatskappye ✓
- Geldskieters ✓
- Vergunning ✓
- Koöperasies ✓

(Enige 2) (2)

##### 3.1.3 Probleem geïdentifiseer

- Oorkapitalisasie ✓

en

- Meer kapitaal met min verdienste ✓
- Te veel geld belê in vergelyking met ander produksiefaktore sal die winste verlaag✓
- Meer kapitaal beteken meer rente met geen ekstra wins ✓

(Enige 1) (1)

### 3.2 Inkomste-en-uitgawe-opsomming van 'n plaas

#### 3.2.1 Tipe begrotingsopsomming

Kontantvloeibegroting ✓ (1)

#### 3.2.2 Begrotingsopsomming vir:

- (a) (openingsaldo) = -R6 800✓
  - (b) (totale inkomste) = R33 000✓
  - (c) (wins/verlies) = R27 500✓
  - (d) (afsluitingsaldo) = R20 700✓
- (4)

### 3.3 Gevallestudie oor werkersberaad

#### 3.3.1 Hoofdoelwit van die beraad

- Verbetering van die lewe van die plaaswerkers en -bewoners✓
- (1)

#### 3.3.2 Rolspeler wat die waardigheid van plaaswerker verdedig

Menseregtekommissie ✓ (1)

#### 3.3.3 Verandering wat verband hou met plaasarbeid

- (a) Werkers sal blootgestel word aan basiese onderwys en vaardigheidsontwikkeling ✓
  - (b) 'n Beleid oor die begrafnisse op plase sal ontwikkel word ✓
  - (c) Omvattende gesondheidsorgprogramme sal uitgebrei word✓
- (3)

#### 3.3.4 Effek van verbeterde lewensomstandighede

- Beter lewensomstandighede sal lei tot verhoogde ✓
  - Produktiwiteit van plaaswerkers en die winsgewendheid ✓ van plase sal na verwagting verbeter ✓ (Enige 2)
- (2)

### 3.4 Grond as 'n produksiefaktor

#### 3.4.1 Probleem met grond as 'n produksiefaktor

- Grond is onderhewig aan die wet✓ van dalende meer-opbrengs ✓
- (2)

#### 3.4.2 Gevolg van die probleem

- Grond bereik 'n maksimum punt van produksie, die opbrengsverhoging ✓ is nie in verhouding met die verhoging in die insette nie ✓
- (2)

#### 3.4.3 Opbrengsreaksie

- Die tempo van produksie verhoog tussen 5-10/(b) is meer ✓ as die tussen 10-15/(c) ✓ **OF**
  - Die tempo van produksieverhoging by b ✓ is meer as die produksieverhoging by c ✓
- (2)

**3.4.4 TWEE maniere om die produktiwiteit van grond te verbeter**

- Toepassing van wisselbou ✓
  - Deklaagbewerking ✓
  - Toevoeging van organiese materiaal ✓
  - Besproeiingskedulering/watervoorsiening ✓
- (Enige 2) (2)

**3.5 MIV/Vigs****3.5.1 Moontlike gevolge van MIV/Vigs**

Die produktiwiteit sal afneem ✓ omdat ervaring en kennis verlore gaan✓ met die gevolglike verlies aan vaardige arbeid en landbouproduksie ✓ (3)

**3.5.2 VIER stappe om by 'n strategiese plan in te sluit**

- Vigs-bewusmakingsveldtogte ✓
  - Toegang tot kondome ✓
  - Toegang tot die behandeling van seksueel oordraagbare siektes✓
  - Toegang tot antiretrovirale medikasie ✓
  - Opvoeding oor moreel aanvaarbare gedrag ✓
- (Enige 4) (4)  
[35]

**VRAAG 4: BASIESE LANDBOUGENETIKA****4.1 Verdwinging by kalwers****4.1.1 Tipe teling**

Upgradering/kruisteling ✓ (1)

**4.1.2 TWEE voordele van hierdie telingspraktyk**

- Misvorming en ongewenste eienskappe kom minder voor ✓
  - Aanvanklik snelle resultate: 50% verbetering in die  $F_1$  en 75% in die  $F_2$ ✓
  - Ekonomiese manier om vee te verbeter tot op stoetvlak ✓
  - Nuwe ras met beter eienskappe word geleidelik ingevoer ✓
  - Verhoging in die volhoubaarheid variasies ✓
  - Die kudde raak meer heterosigoties ✓
  - Nuwe kombinasies en geenkombinasies ✓
  - Lewer basterkrag ✓
- (Enige 2) (2)

**4.1.3 Belangrikste faktor wat die sukses bepaal**

- Hou akkurate rekords ✓
  - Akkurate seleksie vir bepaalde eienskappe ✓
  - Telingsplan met bepaalde vooropgestelde doelwitte ✓
- (Enige 1) (1)

**4.1.4 Rede vir die gebruik van bulle**

- Bulle sal geneties 'n groter impak maak op die persentasie gene wat oorgedra word na die kudde ✓
- (1)

**4.1.5 Term wat gebruik word om 'n bul te beskryf wat verantwoordelik is vir die geen**

Draer/weerstandbiedende geen ✓ (1)

**4.1.6 Genotipe van dwergkalf**

Resessieve/aa ✓ (1)

**4.1.7 Rede waarom dwerggroei ongewens is**

- Afname in produksie ✓
- Resessieve gene is oorerflik ✓
- Waardevermindering van individuele diere/kuddes ✓
- Negatiewe impak op genetiese vooruitgang ✓ (Enige 1) (1)

**4.2 Oorerflikheidseienskappe**

**4.2.1 TWEE eienskappe om die kudde te verbeter**

- Sagtheid van vleis ✓
- Gewigstoename ✓
- Rede – Oorerflikheid van meer as 60% en die eienskappe sal oorgedra word aan die nageslag ✓ (3)

**4.2.2 Berekening van die geskatte teelwaarde**

GD = groeitempo van die dier per dag is 750 g

GK = groeitempo van die kudde per dier per dag is 600 g

$$GTW = (GD - GK) \times \text{oorerflikheid vir groeitempo}$$

$$GTW = (750 \text{ g} - 600 \text{ g}) \times 0.85 \checkmark$$

$$GTW = 150 \text{ g} \times 0.85 = 127 \text{ g/dag bokant die van die kudde} \checkmark \checkmark (3)$$

**4.2.3 Motivering vir die hou of slag van die dier**

- Dier moet gehou word/nie geslag word nie ✓

**Rede**

- Gewigstoename is 127 g/dag meer as die van die kudde✓ wat bokant die waarde vir die kudde is en 'n positiewe eienskap ✓
- Groter kanse omdat daar 'n 85% oorerflikheid bestaan ✓ dat die eienskap oorgedra sal word ✓ (Enige 1) (3)

**4.2.4 Akkurate metode om die GTW te bereken**

- Die boer kan biometrie benut/rekenaarprogramme✓ (1)

**4.3 Genetiese modifikasie**

**4.3.1 Proses van genetiese modifikasie**

- Deur toe te voeg, verander aan, wegneem van gene of bepaalde dele van gene ✓
- Die isolering, manipulering en herbekendstelling van DNS in selle ✓
- Om 'n meer gewenste fenotipe te lewer ✓ (Enige 2) (2)

#### 4.3.2 DRIE voordele van genetiese modifikasie

- Meer produktief ✓
  - Hoër produksie ✓
  - Weerstandbiedend teenoor plae/onkruiddoders/plaaggodders ✓
  - Langer raklewe ✓
  - Meer bestand teen koue/brak/ droogtes ✓
  - Beter blomvorming/kleur/tekstuur/voedingswaarde ✓
  - Goedkoper/meer volop voedselvoorsiening ✓
- (Enige 3) (3)

#### 4.3.3 TWEE nadele (besorgdheid) van genetiese modifikasie

- Skuif vanaf landbou na biotegnologie ✓
  - GG-voedsel mag in die lang termyn 'n gesondheidsrisiko inhou ✓
  - Mag lei tot laer opbrengste en laer winste vir boere✓
  - Sommige geneties gemodifiseerde gewasse mag giftig wees vir plantetende insekte ✓
  - Moontlikheid om die biodiversiteit van gewaslande te beperk✓
- (Enige 2) (2)

#### 4.3.4 Motivering vir hibridisasie om arbeidsintensief te wees in plantteling

- 'n Klomp kundigheid/kennis word benodig ✓ om kruisbestuwing te voorkom ✓
  - Elke blom ✓ benodig spesiale aandag ✓
- (Enige 2) (2)

### 4.4 Stamboom

#### 4.4.1 Genotipe van individue

- Nr 1 - aa ✓
  - Nr 8 - Aa ✓
- (2)

#### 4.4.2 Fenotipe van individue

- Nr 5 - donker ✓
  - Nr 12 - wit ✓
- (2)

#### 4.4.3 Homosigotiese en heterosigotiese individue

- (a) Homosigoties - Nr 10 ✓
  - (b) Heterosigoties - Nr 3 ✓
- (1) (1)

#### 4.4.4 Waarskynlikheid van 'n vroulike nageslag

- $\frac{3}{7} \times \frac{100}{1} = 42,9\% \checkmark$
- (2)  
[35]

**TOTAAL AFDELING B:** 105  
**GROOTTOTAAL:** 150